

Netrevelation tecknar avtal med Intrum Justitia Sverige AB samt Scanworld AB

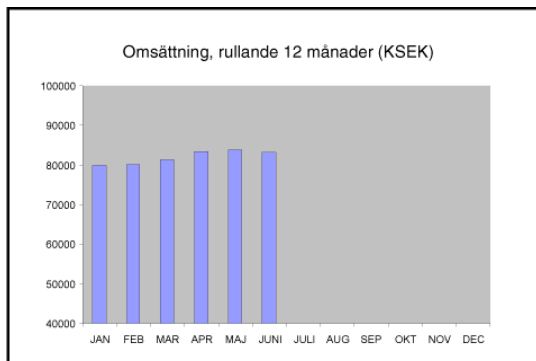
Netrevelation har tecknat avtal med Intrum Justitia Sverige AB avseende taxibaserade persontransporter i Sverige. Uppdraget omfattar bl a samplanering av taxitransporter från frekventa adresspunkter, samt koppling av taxiresa till flyg och tåg. Avtalet är baserat på Netrevelations nya Netsysprodukt Mycab.

Även ett distributionsavtal, i huvudsak marktransporter sk flygtaxi, har tecknats med resebyråedjan Scanworld AB. En av Sveriges största privatägda Resebyråer med kontor i Stockholm och i Göteborg, specialiserade på Affärsresor och Gruppresor för företag och organisationer. Avtalet är baserat på integrationen med Amadeus som Netrevelation nyligen utvecklat och driftsatt.

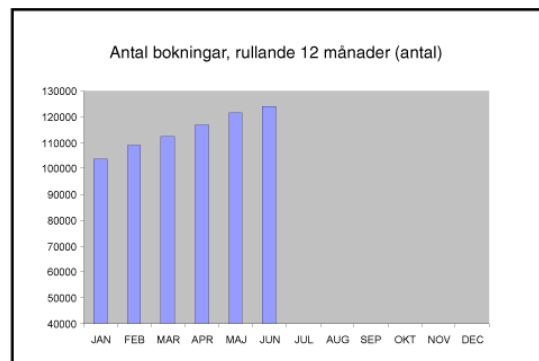
Netrevelations ordervärde, för avtalen med Intrum Justitia och Scanworld, bedöms i dagsläget vara 3-5 MSEK årligen. Driftsättningar av avtalen sker löpande, dock beräknas nämnvärd volym genereras först till hösten.

Utöver distributionsavtalet har parterna också tecknat avtal om samarbete kring marknadsföring av anpassade taxitjänster, utöver befintliga marktransporter, riktade till Scanworlds större företagskunder.

Försäljningen



Visar bokförd omsättning som rullande 12 månader (12 månader bakåt i tiden).



Visar antalet bokningar, försäljningen, i Netsys 12 månader bakåt i tiden. diagrammet visar bokningssiffror t o m 31 juni 2005.

Omsättningen var i maj 7.5 (7.1) MSEK och i juni 5.9 (6.6) MSEK. Netsys andel av omsättningen var i maj 48 (36) % och i juni 44 (31) %.

Omsättningen, som rullande 12 månader (12 månader bakåt i tiden), se diagram, var 83.2 MSEK.

Antalet bokningar i Netsys ökade i juni med 38 % jämfört med juni 2004. Presenterat som rullande 12 (12 månader bakåt i tiden), se diagram, 124 000 st.

Övrigt

Under veckan har Netrevelation driftsatt hemsidan för sin nya produkt Mycab baserad på Netsys. För mer information se: www.mycab.se

För ytterligare information:

Roger Blomquist, VD. Epost: roger.blomquist@netrevelation.se

Hemsida: www.netrevelation.se



FRÅGOR OCH SVAR (Nyhetsbrev Nr 7-2005)

Frågorna är inskickade av våra aktieägare och besvarade av VD.

1. Vilka avtal körs i nuläget i Netsys, och hur stor ungefärlig andel av den potentiella omsättningen för vart och ett av dem, ligger transaktionsvolymen på i nuläget?

Svar: Tågtaxi ca 12% av potential (200 MSEK)
TeliaSonera 95% av Potential (15-20 MSEK)
FöreningsSparbanken 1% av potential (10 MSEK)

Avtal som skall börja generera nämndvärd omsättning under hösten (10-16 MSEK):

Carlson Wagonlit Travel, Scanworld, Broströms Resebyrå, Tyresö Resebyrå, Via Travel, Intrum Justitia

2. När kommer volymerna i FöreningsSparbanksavtalet?

Svar: När FöreningsSparbanken går ut och informerar om att persontransporterna skall beställas via de nya kanalerna som driftsatts.

Enligt FSB vill man avvakta tills samtliga reseslag (taxi, flyg och tåg mm) är bokningsbara via FSB Intranet. Vi har dock goda förhoppningar om att informationen kommer att gå ut ganska snart efter semestrarna.

3. När börjar projektet med Stockholms Central och vad handlar det om för Netrevelations del, dvs vilka tjänster ska bolaget tillhandahålla?

Svar: Projektet pågår, både på Stockholms Central och på Göteborg Central. Driftsättning beräknas f n till årsskiftet.

Netrevelations uppgift blir att automatisera taxitrafiken så att bl a aktiva kundval kan göras utifrån: Bästa Miljöval, Trafiksäkerhet, Pris, Storbil, Specialbil etc.

4. Ligger någon specifik avsikt bakom att Företagstaxi fasas ut och ersätts av det nya MyCab – har det någon koppling till marknadsbreddning och expansion?

Svar: Ja – med Mycab får vi ett biljettlöst koncept baserat på Netsys, som även kan marknadsföras utanför Sverige.

5. En intervju i Dagens Industri gör gällande att Netrevelation skulle kunna sexfaldiga sin nuvarande omsättning (utan ökning i befintliga avtal), om det blev aktuellt för bolaget att hantera statens taxiresor i Netsys. Är denna uppgift korrekt?

Svar: Det är riktigt.

6. Kan Ni kort beskriva Netrevelations affärsplan och utvecklingsstrategi? T ex vilka marknader och vilka produkter företaget fokuserar på.

Svar: Vi fortsätter arbetet med att skaffa oss en bra volym i Sverige med Mycab som spjutspets. Så snart det är klart går vi vidare på närliggande marknader. Troliga startområden är: Bryssel, Helsingfors, London.

7. Hur är omsättningstrenden för närvarande?

Svar: Vi har en positiv trend med en omsättningstakt på dryga 83 MSEK (juni), vilket vi räknar med skall fortsätta, eftersom vi har flera avtal som snart kommer igång.

I första kvartalet var ökning ca 8% jämfört med 2004. För andra kvartalet blev det ytterligare något bättre.

8. Hur är det med säsongvariationer för Netrevelation? Finns de och i så fall hur är de generellt sett?

Svar: Ja – vi har säsongvariationer. Sommarperioden är av naturliga skäl svag. Generellt sett är det under skollov och storhelger lågsäsong eftersom tjänsteresorna uteblir i hög grad under dessa perioder.

Varje månad är unik och det är därför svårt att jämföra månaderna med varandra.