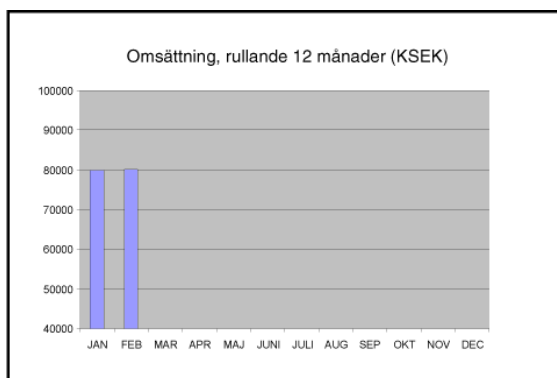


### Jernhusen har beställt Netsys logistiktjänster av Netrevelation

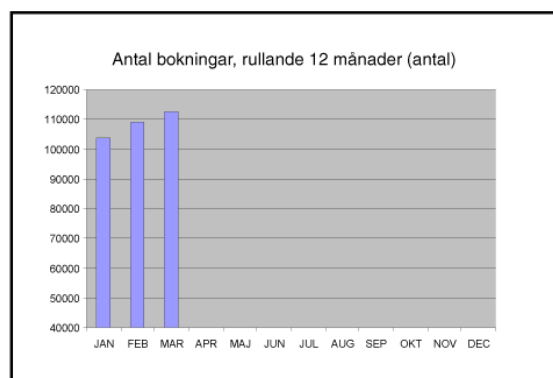
Jernhusen och Netrevelations samarbete kring utveckling av taxiservice på Stockholm C har fallit väl ut, varför Jernhusen nu utvidgat samarbetet till att omfatta löpande leverans av logistiktjänster, samt att även gälla Göteborg C. Avtalet reglerar dels ett konsultuppdrag och dels en leverans av logistiktjänster, via Netsys, som skall sköta servicen för bl a taxikunderna på de båda stationerna.

Detta är en helt ny typ av avtal för nya tjänster som Netrevelation tillhandahåller. Värdet av det initiala konsultuppdraget, under 2005, är 0.5 MSEK. För en adekvat jämförelse med bolagets traditionella ordervärde motsvarar detta avtal drygt 3 MSEK i omsättning 2005. Logistiktjänsternas transaktionsavgifter är 2-3 MSEK årligen, vilket vid samma jämförelse motsvarar 15-20 MSEK i omsättning varje år. Konsultuppdraget pågår under 2005, beräknad driftsättning av logistiktjänsterna sker under kvartal fyra i år.

### Försäljningen



Visar bokförd omsättning som rullande 12 månader (12 månader bakåt i tiden).



Visar antalet bokningar, försäljningen, i Netsys 12 månader bakåt i tiden. Diagrammet visar bokningssiffror t o m 31 mars 2005.

Omsättningen var i februari 7,1 (7,0) MSEK. Netsys andel av omsättningen i februari var 44% (29%).

Omsättningen, som rullande 12 månader (12 månader bakåt i tiden), se diagram, är 80.0 MSEK.

Antalet bokningar i Netsys i mars ökade med 37% jämfört med mars 2004. Presenterat som rullande 12 (12 månader bakåt i tiden), se diagram, var det 112 000 st.

### Övrigt

Bolagsstämma håller vi i Stockholm i år, på Hotel Royal Viking, onsdagen den 27 april kl 14.00. Anmälan skall vara oss tillhanda senast fredagen den 22 april. Kallelse och stämmohandlingar finns på hemsidan.

Utgivningsdatum för kommande Nyhetsbrev offentliggörs inte i förväg, utan sker som tidigare när nyheter inträffar, t ex vid större avtal och när uppgifter om försäljningen meddelas. Bolaget slipper därmed eventuella framflyttningar eller tidigareläggande av Nyhetsbrev.

### För ytterligare information:

Roger Blomquist, VD. Epost: [roger.blomquist@netrevelation.se](mailto:roger.blomquist@netrevelation.se)

Hemsida: [www.netrevelation.se](http://www.netrevelation.se)

## FRÅGOR OCH SVAR (Nyhetsbrev Nr 4-2005)

Frågorna är inskickade av våra aktieägare och besvarade av VD.

**1. Omsättningen under januari 2005 var ca 300 Kkr bättre än den var i januari 2004, och andelen av omsättningen i Netsys var väsentligt högre i februari 2005 än den var i februari 2004 - hela 78%. Vilken blir den summerade effekten, om detta speglar en långsiktig trend?**

*Svar: Ökad försäljning och ökad andel av försäljningen i Netsys ger den summerade effekten att bruttomarginalen bör utvecklas positivt i takt med ökad försäljning, vilket är bra för resultatet.*

**2. Var förbättringen mellan februari 2004 och februari 2005 ( 78% ), vad gäller andelen av omsättningen i Netsys, föranledd av att februari 2004 var en ovanligt svag månad, eller var det för att februari 2005 blev en ovanligt stark månad?**

*Svar: Att andelen Netsys i omsättningen blev så hög beror huvudsakligen på den sk "successiva utfasningen" av den äldre produkten Företagstaxi, som vi tidigare informerat om. En utfasning som betyder att vi "flyttar" omsättningskronor från det gamla systemet till det nya Netsys.*

**3. FSB verkar ha gått lite "trögare" i starten än TeliaSonera. Är detta en korrekt iakttagelse och vilken är i sådant fall orsaken?**

*Svar: Det är en korrekt iakttagelse. Orsaken till "trögheten" är informationsbrist till användarna. Det i sin tur hänger samman med att FSB har tagit ett samlat grepp kring sina bokningsrutiner för allt resande, inte bara taxi, utan också hyrbilar, hotell flyg och tåg. Först när alla reseslagen är klara att boka via FSB Intranet slår man på stora trumman. Enligt uppgift från FSB är man i mål inom två veckor och går ut med information i hela organisationen. Hitintills är det bara ett åttiotal resebeställare som fått information om möjligheten att boka taxi via FSB Intranet. Vi har löpande uppföljning med FSB och av deras kommande informationsarbete.*

**4. Hur går det med Er målsättning om "ett nytt avtal i snitt varje månad under 2005"? Finns anledning att revidera denna?**

*Svar: Vi har fokus på sälj och reviderar inte den tuffa målsättningen. Idag har vi bl a informerat om att vi tecknat avtal med Jernhusen om Göteborg C, vid sidan om Stockholm C. Leveransen av logistiksystem på de båda stationerna ger ca 15-20 MSEK i traditionellt ordervärde.*

**5. Finns det något särskilt skäl till, att Ni i det senaste nyhetsbrevet börjar på "ny kula" i Era diagram? Tidigare har stapeldiagrammen visat utvecklingen runt ett år bakåt i tiden, men nu senast börjar de från årsskiftet 2004/2005, och visar således bara en eller 2 månader tillbaka i tiden.?**

*Svar: Nej – inget annat än att det skall vara lätt att tolka. I digrammet presenterar vi hela året från jan till dec.*

**6. Ingenstans i kallelsen till årsstämman 2005 finns begäran om bemyndigande för emissioner av något slag, vilket har funnits med vid årsstämmorna under de senaste åren. Hur ska man tolka detta? Bedömer man numer det som osannolikt att tillskott av kapital kommer att behövas, utöver det som genereras i affärsverksamheten?**

*Svar: Det betyder inget annat än att vi inte ser något behov av emission eller bemyndigande av stämman.*

**7. Har Netrevelations framtidsutsikter påverkats i någon riktning, om man jämför våren 2005 med våren 2003? Och i så fall på vilket sätt?**

*Svar: Den stora skillnaden är att vi nu har ett brett produktsortiment i Netsys, vilket ger oss bra möjligheter för framtiden. Vi ser positivt på att teckna fler avtal på Netsys tjänster och produkter.*

**8. Innebär ett positivt resultat EBITDA att finanserna i bolaget stärks?**

*Svar: Ja*

**9. Hur påverkas Netrevelation och dess aktieägare av att bolaget nu har fusionerat, och endast omfattar det rörelsedrivande Netrevelation Holding AB?**

*Svar: Positivt, genom effektivare administration, samt att vi samlar koncernens egna kapital i moderbolaget. Det senare förbättrar våra möjligheter till fortsatta framtida avskrivningar.*

**10. Kan man genom några insatser intressera investerare för att komma på årsstämman, eller är principen den, att man i vederbörlig ordning kallar aktieägarna, och så kommer de som kommer?**

*Svar: Vi kallar i vederbörlig ordning. Men att stämman hålls i Stockholm beror på att vi vill underlätta för aktieägarna att delta, som annars är tvungna att resa till Helsingborg.*