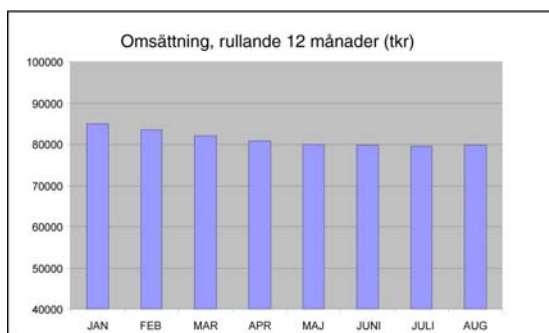


Fortsatt stabil omsättning i Netrevelation

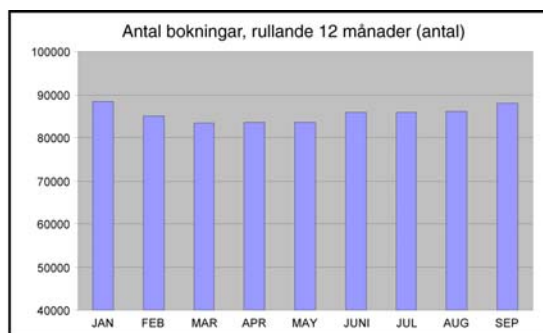
Omsättningen, som rullande 12 månader (12 månader bakåt i tiden), är fortsatt stabil på samma nivå (se fig) som tidigare. Efter fyra månader på samma nivå kan vi med allt större säkerhet fastslå att den mer än årslånga fallande trenden i omsättningen har upphört.

Bokningar, i Netsys, månadsupdateringen visar en ökning på 23 % jämfört med motsvarande tidsperiod.

Försäljningen



Visar bokförd omsättning som rullande 12 månader (12 månader bakåt i tiden).



Visar antalet bokningar, försäljningen, i Netsys 12 månader bakåt i tiden. Diagrammet visar siffrorna t o m 24/9.

Övrigt

Under september har en omfördelning av personalresurserna skett. Vi har nyanställt en person på vår teknikavdelning med kompetens för att öka kapaciteten inom bl a driftsättning av avtal. Samtidigt har en person slutat inom systemutveckling och en på administrativa sidan. Detta ger t v en total besparing framöver och ökar utrymmet för framtida förstärkningar vid behov.

När det gäller resterande delen av konvertiblerna, som nu ligger i vårt dotterbolag, har vi under september haft investerare som anmält intresse av att få ta del av information angående eventuell köp. Vi återkommer så snart vi har något ytterligare att rapportera.

Tidigare kommunicerat avtal med FöreningsSparbanken är nu klart. Arbetet för en planerad driftsättning till den 30:e november pågår nu enligt plan.

Nästa Nyhetsbrev, nr 10-2004, kommer måndagen den 25 oktober.

För ytterligare information:

Roger Blomquist, VD, Netrevelation.

Epost: roger.blomquist@netrevelation.se



FRÅGOR OCH SVAR (Nyhetsbrev Nr 9-2004)

Frågorna är inskickade av våra aktieägare och besvarade av VD.

1. När kommer ett avtal med FöreningsSparbanken?

Svar: Avtalet är klart.

2. Hur ser företagets likviditetssituation ut? Det spekuleras i att kassan snabbt håller på att ta slut.

Svar: Vår bedömning kvarstår att medräknat konvertiblerna är likviditeten säkerställd till dess att produktionstakten genererar tillräckligt kassaflöde.

3. Gäller målsättningen om "ett nytt avtal per månad" fr o m ingången av 2005 eller bara under året, innan det har löpt ut?

Svar: Vi skrev att vårt mål är att nå totalt 12 avtal under 2005. Exakt vilken månad dessa tecknas kan vi inte bedöma.

4. Finns omständigheter som gör FöreningsSparbanks-avtalet mer komplext än det med TeliaSonera?

Svar: Om ni med komplext menar mer omfattande eller svårare är svaret nej.

5. Finns det anledning att anta att även detta avtal (FSB) kommer igång utan större friktioner i november?

Svar: Man skall aldrig säga aldrig, men det går inte att göra något annat antagande idag än att så skall ske.

6. Hur kommer Netrevelations affärsverksamhet att påverkas av de ränteutbetalningar som ska göras för konvertiblerna i november?

Svar: Den operativa verksamheten påverkas inte av ränteutbetalningen.

7. Finns en ekonomisk beredskap för dessa eller någon alternativ handlingsplan, för den händelse att kassan inte räcker?

Svar: Vi klarar ränteutbetalningen.

8. Har Ni avsiktligt kommunicerat FSB-avtalet senare i processen än TeliaSonera-avtalet? Från nyheten om och till driftsättningen av TS-avtalet förflöt väl ett halvår, medan FSB-avtalets tillkännagivande kom endast 3-4 månader före det att bokningarna planeras börja?

Svar: Nej – vi följer de regler som finns beträffande informationsplikten kring betydelsefulla händelser.

9. Kommer Ni att provköra systemet med bokningar i FSB-avtalet före november, eller är det då provperioden påbörjas?

Svar: Med driftsättningen menar vi skarpa bokningar, vilket sker i november. Tester genomförs före driftsättning.

10. Vilka är de senaste erfarenheterna från TeliaSonera-avtalet? Går det lika bra som Ni kommunicerat i tidigare nyhetsbrev, eller rentav bättre? Eller kan någon avmattning i volym-tillväxten noteras?

Svar: TeliaSonera avtalet utvecklas enligt planerna.

11. Finns det presumtiva avtalspartners som bearbetas, som skulle kunna tillföra ännu större volymer i omsättning, än vad TeliaSonera gör?

Svar: Vi har ett löpande arbete gällande prospektering för nya avtal. Vi kan inte kommentera vilka dessa prospekt är. Vi har dock tidigare uttalat oss positivt beträffande våra möjligheter att vinna nya kunder och den bilden kvarstår.

12. Vi är några aktieägare som skulle vara tacksamma för en uppdatering per idag av: a) Ev kommande avtal i år och nästa år. b) Om de redan tecknade avtalen är driftsatta eller ej och om deras omsättningstakt, i form av en liten genomgång samt, c) deras eventuella skillnader, för Netrevelation och därigenom oss aktieägare.

Svar: A. Arbetet med ett och i bästa fall två ytterligare avtal under 2004 (utöver FSB) pågår. Under 2005 är målet 12 avtal.

B. Alla tecknade avtal (utom nyttillkomna FSB) har haft driftstart enl plan. Kanske värt att notera är att som tidigare kommunicerats finns där en "tröghet" gällande omsättningstakten, bestående i att människor skall ändra invanda beteenden.

C. Glädjande nog har omsättningstakten hittills ökat mycket fortare i den typ av avtal som TeliaSonera representerar, vilket lett till att vårt fokus just nu är inriktat på den typen av kunder/partners.

13. Är Flygtaxi (företaget) fortfarande intressant i ett Netrevelations perspektiv?

Svar: Inte idag, men uppstår frågan tar vi ställning då

14. Skulle Netrevelation ha tekniska förutsättningar att hantera transaktioner, i händelse av ett tillskott av bokningar om t ex 100 mkr/år?

Svar: Ja