

## Frågor och Svar: 2003-12-16

Nedan följer svar på frågor vi fått under den senaste tiden. Frågorna har vi fått via email och är ställda av våra aktieägare.

Frågorna är besvarade av VD Roger Blomquist och Ekonomichef Anders Nilsson.

Dokumentet: *Netsys 2003*, beskriver på övergripande sätt vilka anpassningar vi gjort i Netsys för att möta kraven i tecknade avtal. Dokumentet ger också svar på varför det har tagit tid från tecknade avtal till driftsättning av avtalade funktioner.

Dokumentet:

<http://www.netrevelation.se/Content/News/Documents/Netsys2003.pdf>

1. **Den 28 augusti blev LOI klart till ett kontrakt med TeliaSonera. I pressmeddelandet som kom ut så skulle konceptet successivt tas i drift hösten 2003 och fullt ut Q1 2004.**

**Har TeliaSonera kunnat börja använda Netsys än?**

*Svar: Vi planerar att driftsätta TeliaSonera den 19 januari 2004. Vi börjar med resebyråkanalen, därefter följer callcenter och Marakanda.*

2. **Är någon del klar för TeliaSonera att kunna använda?**

*Svar: Delar av Netsys "avtals-anpassningar" har varit klart under hösten. Vi har dock valt att driftsätta allt på en gång.*

*Anpassningarna är inte unika för TeliaSonera. De gäller för samtliga avtal. (Se dokumentet: Netsys 2003).*

3. **Är programmering klar? Om inte, vad är tidsramen för detta?**

*Svar: 95% är klart. Driftsättning sker januari 2004.*

4. **Hur ser tidsramen ut i dagsläget med TeliaSonera? Håller Q1 för full lansering?**

*Svar: Ja*

**5. Tror Ni fortfarande att avtalet "bara" är värt 15-20 MSEK?**

*Svar: Ja det tror vi. Kanske kan det t o m vara ännu bättre.*

*Den springande punkten är dock hur lång tid det kommer att ta att förändra alla anställdas beteende vid beställning av tjänsteresa. Totalt rör det som om fler än 10.000 personer.*

*För att minimera tiden och snabbt få ut informationen kommer vi att jobba med samma Multimedia-teknik som vi så ramgångsrikt använde vid vår konvertibelemission.*

**6. När räknar Ni med att vara igång med Worldspan i London? Med tester och fullt ut.**

*Svar: Vi börjar med Sverigedelen (2004) av Worldspan. Efter utvärdering går vi vidare i London.*

**7. Tror Ni fortfarande på samma omsättning som tidigare?**

*Svar: Jag tolkar din fråga som om vi fortfarande anser att vår potential i London är motsvarande 650 – 1300 MSEK. I så fall är svaret Ja.*

**8. Har det dykt upp några problem som förskjuter lanseringen?**

*Svar: Nej*

**9. Har det slutits ett avtal med Connex?**

*Svar: Nej - inte ännu. Beror dock inte på några problem. Vi räknar med att avtal tecknas.*

**10. Går allt planenligt med LOI och avtalsskrivningen med MrOrange?**

*Svar: Ja – lösningen som MrOrange kommer att använda är vår PushFrame lösning. (Se dokumentet: Netsys 2003).*

**11. Har ”break even” nivån sänkts i och med att kostnaderna för personalen har minskat?**

*Svar: Nej break-even nivån har inte ändrats. Visserligen har våra personalkostnader minskat, men vi har samtidigt, genom outsourcing, kostnader kvar för trafikledning, firstline-support, callcenter mm. Arbetsuppgifter vi tidigare skötte i egen regi. Dessutom har vi rekryterat personal, exempelvis Tim Åström.*

*Vi räknar fortfarande med en break-even på ca 100 till 110 MSEK.*

**12. Kommer er insiderförteckning att ändras i och med att Severin inte finns bland dom 10 största ägarna?**

*Svar: Nej – det har inget samband. Någon förändring har inte skett i innehavet. Innehavet är förvaltarregistrerat och fanns representerat under förvaltaren i den publicerade ägarstrukturen, vilket numera är justerat.*

**13. Kan ni förklara hur ni tänker starta avtalet med Worldspan i Sverige innan London. Kommer man att kunna boka Företagstaxi via säljkanaler som bokar via Worldspan-system?**

*Svar: Resebyråer kopplade till Worldspans system kommer att boka FöretagsTaxin i vår egen klient, NetsysClient, installerad hos resebyrån.*

*Netsys och Worldspans system i Atlanta, är sedan sammankopplade med varandra, vilket innebär att när resesäljaren bokar en flygresä i Worldspans system, behöver endast ”Flygtaxin” bekräftas i NetsysClient. Alla nödvändiga resenärsuppgifter hämtas automatiskt av Netsys direkt från Worldspans system. Med denna lösningen når vi maximal flexibilitet, utan beroenden och inlåsning i Worldspans bokningsklienter.*

*Vi kommer att börja med Sverigedelen av Worldspan. Efter utvärdering går vi vidare i London.*

- 14. Enligt Årsredovisningen för 2002 ska ni ta kostnader för att köpa loss namnet "Företagstaxi" innan årsskiftet, och betala 900 kkr till VD:n under Q1 2004. Kommer dessa pengar att tas ur emissionen, eller är dom säkrade från annat håll? Ni justerade en hel del skulder under Q2, finns VD:s lån bland dom skulderna?**

*Svar: Pengarna är inte öronmärkta på så sätt att de skall tas från ett särskilt håll.*

*I det ursprungliga avtalet med VD förföll 900 Kkr till betalning 2004-03-01, vilket har sin bakgrund i den skatt som uppstod på VDs försäljning av aktier i samband med lånets upptagande. Amorteringen är avsedd att möta den skattebetalning som VD skall göra.*

*De skulder som justerades i kvartal 2 var i sin helhet leverantörs- och avräkningsskulder.*

- 15. Enligt rapport Q3 var dom disponibla medlen 4,8 mkr. Kan man till detta lägga till dom 9 Mkr som emission bidrog med och anta att era disponibla medel uppgår till 13,8 Mkr?**

*Svar: Nej det kan man inte. Disponibla medel på balansdagen uppgick till 4.8 MSEK.*

*I vår delårsrapport (Q3) beskrivs kassaflödet utförligt. Delårsrapporten finns på vår hemsida under aktieägarinfo.*

- 16. Ni hade tidigare ett ramavtal med statsförvaltningen. Har Ni valt att inte förnya detta i dess gamla form, och vilket är i så fall skälet till det?**

*Svar: Avtalet löpte ut vid halvårsskiftet och var inget vi kunde välja. Om och när en ny upphandling kommer skall vi självklart vara med. Att avtalet löpte ut påverkar oss inte nämnvärt.*

*Myndigheternas behov matchar de funktioner vi driftsätter vid årsskiftet. När ramavtal saknas kan myndigheterna få produkterna direkt från oss, om de så önskar.*

- 17. Kommer statsförvaltningen som samverkanspartner att förlora i aktualitet, som en följd av detta?**

*Svar: Nej*

**18. Hur går det med avtalet med försvarsmakten? Fortskrider arbetet, eller har det hakat upp sig?**

*Svar: Det fortskrider. En första installation av NetsysClient beräknas ske på Transportavdelningen, FMHS Halmstad februari.*

**19. På vilket sätt inverkar försvarets dåliga ekonomi på Ert samverkanspartnerskap med dem? Menligt eller gynnsamt?**

*Svar: Bedömningen är att det påverkar oss gynnsamt.*

*Under hösten har Försvaret utfärdat principiellt "reseförbud", för att spara. Det i sin tur har försenat projektet en del eftersom inblandade personer haft svårt att mötas. Projektet har numera "dispans", eftersom det i sig går ut på att sänka kostnaderna för transporter.*

**20. Kan det rentav vara så, att Ert avtal med försvaret reducerar deras kostnader, samtidigt som det tillför Netrevelation intäkter?**

*Svar: Ja, så är det.*

**21. Kommer driftsättningen av tecknade avtal att driftsättas som avtalat? Närmast tänker jag på om det varit framgångsrika provkörningar, eller blir det först när hela systemet tas i drift man kan avgöra om det hela fungerar till belåtenhet?**

*Svar: Vi räknar med driftsättningen i januari 2004. Den tekniska delen kommer inte att vara något bekymmer. I varje fall inget vi inte kan lösa. Kärnfunktionerna har testats rejält i samband med Tågtaxi och är mycket stabila.*

*Den slutliga utvärderingen gör vi dock först efter ca 10-20.000 transaktioner. Det är mer än teknik inblandat, exempelvis resenärernas och resesäljarnas beteende och upplevelse.*