



Helsingborg: 2003-06-11

Nedan följer svar på allmänna frågor vi fått in i samband med vårt Nyhetsbrev (nr 11), samt delaårsrapport (Q1), Frågorna har vi fått via email och är ställda av våra aktieägare.

Frågorna är besvarade av Roger Blomquist, VD samt Anders Nilsson, CFO.

1. Hur går det egentligen med ersättningstrafiken för SJ i Nya Företagstaxi som ni avtalade om i höstas? Är dessa i drift? Hur går det? Utfallet? Är de nöjda? Tjänar vi pengar på dem?

Svar : Pilotfas pågår fortfarande och är koncentrerad till SJ Trafikkontor i Stockholm. Vi har gjort så för att tillsammans med SJs trafikplanerare genomtesta applikationen. Pilotfasen fortsätter året ut. Så här långt ser det bra ut och alla inblandade är nöjda. Vi räknar med att tjäna pengar på applikationen efter alla tester.

2. Dito för Skånetrafiken?

Svar : Alla tågoperatörer använder i princip samma teknik. Vi har därför koncentrerat utvecklingen på ett trafikkontor i syfte att effektivisera pilotfas och utvecklingen av applikationen. Skånetrafiken är därför på "vänt" intill vi släpper applikationen vidare.

3. Tågtaxi påstås öka. Bevisligen är det så i kronor räknat, men är detta sant även räknat i antal resor? Jag tvivlar på detta efter marginaljusteringar och prishöjningar som gjorts senaste månaderna. Jag åker själv Tågtaxi och anser det vara en utmärkt tjänst. Åtminstone till tåget. Men priset på resorna har stigit en hel del... SÅ, ökar tågtaxi EGENTLIGEN?

Svar: I antal bokningar har vi inte ökat under 2003. Nivån är ungefär densamma som 2002. Tågresandet i affärsklass har gått ner jämfört med 2002 och där har Tågtaxi relativt sett ökat, eftersom vi inte har motsvarande minskning.



4. Tågtaxi får väl anses vara en kassakossa som drar in pengar till utveckling av övrig verksamhet. Dessutom med en enorm potential (200 MSEK) enligt SJ. Vad tänker ni göra KONKRET för att folk skall få upp ögonen för Tågtaxi och välja det alternativet i stället för vanlig taxi? I fjol någon gång, jag minns inte när, hade ni en drive på tågen och på stationerna ? vad gav denna? Men nu konkret ?hur är er marknadsplan för Tågtaxi?

Svar: Vi planerar just nu att lägga om prislogiken så att vi lättare kan kommunicera Tågtaxis mervärden. Vi planerar också en marknadsundersökning bland tågresenärerna vars utfall skall ligga till grund för en kampanj senare under året.

5. Företaget meddelar att ett trendbrott inträffat under Q1 -03, i det att underskott i rörelsen vänts till vinst.

Innebär bruket av ordet "trendbrott" i sammanhanget, att man från företagets sida nu anser sig kunna säga, att allt man vet idag tyder på att man går in i en period, med permanent överskott i rörelsen för överskådlig tid?

Svar: Trendbrott innebar att vi i rapporten för kvartal 1 bröt trenden med negativt rörelseresultat.

6. Netrevelation har tidigare meddelat att man skurit ned kostnadssidan mycket hårt, vilket får fullt genomslag fr o m 1 april (fr o m Q2) med 6,3 mkr på årsbasis. Vidare har man också meddelat att man redovisar en tilltagande omsättningsökning.

Min slutsats från dessa omständigheter är att det positiva resultatet i rörelsen, torde öka ganska snabbt under de kommande kvartalen. Är denna slutsats riktig?

Svar: Vi ger inte prognoser om resultatutvecklingen. Istället kommunicerar vi löpande, bl a via våra Nyhetsbrev, där vi fortlöpande redovisar hur verksamheten utvecklas.



7. Med hänvisning till fråga 6 vill jag dra slutsatsen, att vi inom en inte alltför avlägsen framtid, kanske redan i rapporten för Q2, kan se ett resultat som även efter avskrivningar är positivt. Finns det grund för denna slutsats?

Svar: Se svar under fråga 6

8. När är goodwill anskrivnen i sin helhet, vilket kvartal? Hur kommer detta att påverka resultatet?

Svar: Med nuvarande avskrivningsunderlag och avskrivningstakt är goodwillen avskrivnen i sin helhet per kvartal 3 2011. Avskrivningstakten är 10% per år, dvs resultatet belastas med ca 3 105 Kkr per år.

9. När är resterande stora avskrivningar av anläggningstillgångar gjorda i sin helhet?

Svar: Med nuvarande avskrivningsunderlag och avskrivningstakt är bolagets Balanserade utvecklingskostnader avseende Netsys, avskrivna i sin helhet per kvartal 1 2007.

Avskrivningstakten är 20% per år, dvs resultatet belastas med ca 3 224 Kkr per år.

Med nuvarande avskrivningsunderlag och avskrivningstakt av Materiella anläggningstillgångar belastas resultatet under 2003 med ca 800 Kkr och därefter ca 400 kkr per år.

10. Kommer nya stora investeringar göras, som genom avskrivningar på ett så påtagligt sätt som de som skrivs av nu, negativt påverkar resultatet?

Svar: Vi har under 2003, som framgick av rapporten, inte balanserat några utvecklingskostnader. Några andra större investeringar är inte heller planerade i dagsläget.

11. Viken typ av investeringar rör det sig i så fall om, och hur stora avskrivningar per år kan man vänta sig som en följd av dessa?

Svar: Se svar på fråga 10.



12. Företaget redovisar redan från Q1 -03 vinst i rörelsen, och den ökande omsättningen kombinerat med minskade kostnader indikerar klart i mina ögon, att vi på goda grunder kan vänta oss ett resultat efter avskrivningar på helåret 2003 som är positivt. Vilka effekter får vi då av de mycket stora och gynnsamma underskottsavdrag som Netrevelation, enligt skattemyndigheternas beslut kan göra?

Svar: Koncernens skattemässiga underskott uppgår till 58 404 Kkr som i sin helhet är avräkningsbara mot framtida skattepliktiga vinster.

13. Hur stora är de nämnda underskottsavdragen som kan göras, och hur länge kan dessa nyttjas?

Svar: Koncernens skattemässiga underskott uppgår till 58 404 Kkr som i sin helhet är avräkningsbara mot framtida skattepliktiga vinster. Det finns ingen tidsmässig gräns för hur länge dessa kan utnyttjas.

Vidare finns i ett underskott i inkomstslaget kapital om 157 383 Kkr som kan kvittas mot vinster i detta inkomstslag.

14. Vilken effekt får dessa för oss små aktieägare och för företaget?

Svar: Koncernens resultat belastas inte med skatt förrän koncernens skattemässiga underskott om 58 404 Kkr är utnyttjat i sin helhet.

15. Om jag förstått det korrekt så pågår det en teknisk anpassning för att testa de funktioner som Telia eftersträvar och att detta är ett arbete som pågått en längre tid. Denna anpassning är en förutsättning för att ett avtal skall kunna tecknas. Får ni betalt för detta arbete?

Svar: Anpassningarna är globala, dvs alla kunder har nytta av dem. Vi gör inga unika lösningar för Telia - och tar därför inte heller betalt för dessa funktioner. Istället får vi indirekt betalt genom transaktionsavgifter när funktionerna används av alla.



16. Ska vi förvänta oss en emission för det ansträngda likvida läget?

Svar: Inga beslut är ännu tagna. På bolagsstämman fick vi dock de bemyndiganden som krävs - om och när det behövs. Vi skall dock förvänta oss att konvertibel-emission kommer att genomföras.

17. Hur pass nära är ni att övergå från LOI till avtal när det gäller Telia?

Svar: Svårt att ge en tidsangivelse. Kan dock informera att vi befinner oss i slutfasen av förhandlingen.

18. När andra börsföretag tecknar avtal med kunder nämner de ofta omfattningen på ordern - det kan gälla ett antal eller ett belopp. Vi har kunnat ta del av flera både LOI och avtal under året men lite uppgifter om omfattningen omräknat i kronor på dessa. Är det vanskligt att göra uppskattningar om värdet på inkomna LOI och avtal? Det skulle troligen betyda att kursen på aktien kunde uppskattas till ett mer rättvisande värde. Spekulationer blir överdrivna åt båda hållen.

Svar: Orsaken är helt enkelt att det är svårbedömt att ge en exakt siffra, både för oss och för den aktuella kunden/partnern,

19. Utifrån, ser det ut som efterfrågan på Netsys bara ökar på marknaden. Gäller planerna på ett Stockholmskontor fortfarande och i så fall hur långt är det innan ett kontor kommer att öppnas?

Svar: Du har rätt i att efterfrågetrycket ökar. Ett säljkontor i Stockholm kommer så småningom. Kan dock inte ge något besked om när i tiden detta kan ske, något beslut är inte tagit.